

Contact

virak.chhuor@insead.edu
www.linkedin.com/in/virak-chhuor-994aa27 (LinkedIn)

Top Skills

General Management
Interculturel
Leadership, performance
organisationnelle, gestion
d'équipe
Team Building
Composition orchestrale,
Direction d'orchestre
Executive Coaching Holistic
Life Coaching

Langues

Français (natif, bilingue)
Anglais (natif, bilingue)
Allemand (professionnel,
niveau C2)
Mandarin (professionnel,
niveau C2)
Khmer (natif, bilingue)

Certifications

Certified Executive Coach –
Goal Imagery School of
Coaching (New-York)

Ecole d'Entraînement à
l'Effective Coaching – EDEC
David Laroche

Virak Chhuor

CEO & Co-Founder @ Orchestral Beauty & Blé de Fonty Europe
| CTO @ Nasekomo | Chef d'Orchestre, Compositeur & Pianiste | Coach,
Renforcer l'Estime de Soi et son Leadership par la Beauté et le Pouvoir de la
Direction d'Orchestre
France – Bulgarie

Résumé

Passionné par l'apprentissage et la création de valeurs,
Bâtisseur d'équipe performante avec un état d'esprit axé sur les Résultats.

Direction générale d'opérations commerciales et industrielles avec
responsabilités du P&L – Pont entre l'Occident et l'Orient, avec une riche
expérience en matière de constitution d'équipes multiculturelles : Chine,
Europe et États-Unis, Corée du Sud, Asie du Sud-Est, Australie.

Production et Opérations de Vente : Produits chimiques (résines, liants,
revêtements...), activités de Compoundage de matières Plastiques (TPE,
LFT, PC/ABS.), Conception d'usines et de processus, Construction de
machines (extrusion, mélange, coupe, transport...) dans l'industrie des tuiles
et des briques, l'industrie du charbon, l'Ingénierie et la Conduite Nucléaire.

5 langues (Anglais, Mandarin, Allemand : couramment ; Français et Khmer :
langues maternelles) en tant que sino-cambodgien né en France.

2 Diplômes d'Ingénieur (Génie Industriel en France et Génie Commercial
en Construction de Machines en Allemagne) et un Executive MBA de
l'INSEAD Business School et de l'Université de Tsinghua en Chine.

Coach Exécutive Certifiée – Communicateur inspirant & authentique.
Professeur Associé en Stratégie et Marketing – Irish American University

Doctorant en Science de Gestion Université de Lorraine, France.
Chef d'Orchestre, Compositeur, pianiste (Irish American University,
Conservatoire Municipale de Paris Jacques Ibert, CNR de Nancy)

Expérience

Orchestral Beauty

CEO & Co-fondateur

March 2024 - Présent (7 mois)

Paris, Île-de-France, France

Nasekomo

VP Engineering & Manufacturing – Directeur Général de

Nasekomo Insect Center of Excellence

Mai 2023 - présent (1 an 5 mois) Sofia, Bulgaria

- Gestion d'usine : structuration avec des processus d'exploitation standard (production, qualité, HSE, multiplication, technologie des procédés, maintenance, supply chain).
- Création de la division Engineering & Manufacturing chargée de fournir des usines clés en main franchisées (Ingénierie, sourcing & approvisionnement, fabrication, contrôle des processus...).

American College Dublin

Associate Professor of International Business

Janvier 2023 - présent (1 an 9 mois)

- L'enseignement du Commerce International niveau License & Master en Administration des Affaires : Marketing International, Stratégie Marketing, Management du Système d'Information.

ASK Chemicals

Directeur Général

Octobre 2019 - Octobre 2022 (3 ans 1 mois) Shanghai, Chine

- En charge de l'ensemble du P&L Commercial & Manufacturing en Chine.
- Expansion d'une nouvelle usine pour l'implantation de la première ligne de liants inorganique en Chine pour le marché asiatique.

Ravago

2 ans 10 mois

Directeur Asie du développement commercial polyamide

Ravago Asia

Novembre 2018 - Novembre 2019 (1 an 1 mois) Shanghai, Chine

- Polyamide plastique -PA6 & PA66 – Développement commercial du marché de l'automobile.
- Étude de marché approfondie, identification des acteurs commerciaux sur le plastique technique du polyamide recyclé dans l'industrie automobile chinoise.

- Réalisation d'un Plan d'Affaires d'Investissement complet à partir de zéro, y compris : le Sourcing et l'approvisionnement sur le terrain des Matières Premières, les Partenaires Commerciaux, l'Évaluation de la Fabrication et de l'Économie, l'Intelligence de Marché, la Stratégie Commerciale avec les Revenus des Ventes et le Plan d'Investissement Financier au niveau du Conseil d'Administration.

Directeur Général

Ravago Manufacturing Chine

Février 2017 - Octobre 2018 (1 ans 9 mois) Huzhou/Shanghai

Plant Operations Management

- Transformation d'une ancienne usine en une usine de classe mondiale sur 3 types de produits : élastomères, LFT et Plastique d'Ingénierie.
- Mise en place d'une équipe d'exploitation dynamique et professionnelle avec des SOP efficaces.
- Motivation et responsabilisation de toute l'équipe pour obtenir les certifications ISO 9001, 14001, TS 16946 et IATF certifications.

Stratégie et Développement Commercial

- Conclusion de deux contrats majeurs de Services de Fabrication à Façon avec deux partenaires clés dans les domaines du Plastique d'Ingénierie et de la fibre de verre longue (industrie automobile).
- Co-développement de nouveaux portefeuilles d'activités et d'applications commerciales (automobile, électricité, brosses à dents de matières premières).

J.C. Steele & Sons, Inc.

4 ans 8 mois

Directeur Général

J.C. Steele & Sons Asia Février 2013 - Février 2017 (4 ans 1 mois)

Changzhou, Jiangsu, Chine

International Team building

- Transformation de la structure existante en un centre de fabrication de machines dynamique avec une équipe solide et dédiée en ayant établi des canaux de vente dans toute l'Asie (en particulier la Chine, la Corée du Sud et la Malaisie).
- Ai motivé, dynamisé et responsabilisé chaque membre de l'équipe en se concentrant sur le développement de leurs compétences techniques et personnelles ainsi que sur leur parcours rapide d'apprentissage.
- Mise en place d'un système de gestion d'entrepôt, d'une chaîne de

production d'assemblage, d'une équipe de service sur le terrain, d'une équipe d'ingénierie, d'un système financier et d'une administration cimentée par un système ERP et des procédures opérationnelles standard pragmatiques.

- Intégration de l'organisation au sein de l'organisation mondiale par le biais d'un canal de communication et de tarification accepté entre les sociétés sœurs de l'Asie, des États-Unis, de l'Allemagne et de l'Australie.

Ingénierie, Marketing et Ventés

- Redesign-to-cost, d'un ensemble de 3 nouvelles machines de la feuille blanche.
- Introduction de ce nouvel ensemble de machines sur le marché et vente, service client sur le terrain, développement de marché et du service clients aux nouvelles machines et pièces détachées.

Stratégie et Développement Commercial

- Gestion complète du P&L avec amélioration pour la Chine et la partie hors Chine.
- Mise en œuvre d'une application diversifiée de la technologie de nos machines et adaptation à de nouvelles applications en Asie (Indonésie, Malaisie, Thaïlande et Corée du Sud).
- Réussi à présenter au Conseil d'Administration du Groupe une opportunité potentielle de Joint-Venture/M&A avec les principaux concurrents chinois.

Marketing / Chef de Produit

JC Steele and Sons Asia

Juillet 2012 - Janvier 2013 (7 mois) Changzhou, Jiangsu Province, Chine

Positionnement du Marché et du Produit

- Co-gestion de l'Étude de Marché (stratégie Océan Rouge et Bleu) pour avoir la bonne technologie et le bon positionnement prix du marché.
- Collecte d'informations sur le terrain, analyse et identification de la valeur technologique de base de nos produits en termes de valeur ajoutée différenciée par rapport aux concurrents.
- Élaboration et conseil d'un plan de positionnement et de réussite pour la décision stratégique.
- Représentation de la Marque et Positionnement technologique.
- Commercialisation des marques de machines allemandes et américaines en Chine grâce à la perception de la marque et à l'Analyse de la « willing to pay ».

- Développement de flyers, bannières et stands d'exposition.
- Évaluation des opérations industrielles (contrôle qualité, qualification des fournisseurs) à la pertinence commerciale.

EDF

Chef de projet des opérations

Juillet 2010 - Juillet 2012 (2 ans 1 mois) France, Nogent-sur-Seine

Gestion de projet multidisciplinaire

- Réalisation de la livraison d'un programme complet d'extension de la durée de vie de la centrale d'un montant de 800 millions d'euros pour la Centrale Nucléaire Française de Nogent-sur-Seine (région Champagne-Ardenne) au Directeur du Siège de Paris.
- Motivation et coordination des équipes d'ingénieurs de différents départements (Automatisation, Électricité, Maintenance, Opérations, Chimie, Environnement, Planification) de livrer leur analyse dans les délais qui ont permis à Nogent-sur-Seine de se classer 1er du parc national de centrales nucléaires.

Opération Génie Nucléaire

- Réussi à développer un système de retour d'information systématique enregistrant les meilleures pratiques pour les opérateurs et les techniciens d'exploitation lors de leur contrôle quotidien.
- Co-développement de processus d'exploitation standard en cas d'inondation à la centrale.
- Technical Translation for World Association Nuclear Operators (WANO)
- Co-gestion de 2 missions de support technique WANO qui consistent en 1 semaine complète d'entretiens et de réunions techniques impliquant des ingénieurs et des chefs de département pour évaluer la qualité des centrales nucléaires avec quelques recommandations au groupe de gestion de la centrale.
- Réalisation de la traduction en anglais, français, chinois et allemand entre des experts du monde entier et des collègues de différents niveaux (techniciens, opérateurs, ingénieurs, chef de département, directeurs).

Groupe Legris Industries

Chef de projet

Keyria, une division du groupe Legris Industries - Chine et France

Février 2008 - Juillet 2010 (2 ans 6 mois) Beijing, Chine

Plan d'affaires pour la création de la Wholly-Owned-Foreign Enterprise (WOFE) à Beijing, Chine

- Élaboration et livraison d'un business plan complet pour le Conseil d'Administration qui l'a approuvé.
- Constitué une équipe interculturelle de 7 personnes avec 2 expatriés et 5 locaux.
- Mise en place de l'approvisionnement, de la qualification et de la chaîne d'approvisionnement pour la construction de machines.

Projets d'ingénierie

- Procédures d'appel d'offres pour les projets de construction de machines surveillées dans l'industrie des pipelines (PAM Saint-Gobain), projet d'une valeur de 2 millions USD et dans l'industrie du pneu (Michelin), projet d'une valeur de 3 millions USD.
- Gestion de la relation technique et commerciale entre les fournisseurs français et chinois pour divers projets allant des problèmes techniques à l'interface avec le bureau d'études français et les fournisseurs de fabrication chinois.

Communauté Urbaine du Grand Nancy

Ingénieur de projet

Communauté de communes des 3 vallées, Lorraine - France

Octobre 2005 - Juin 2006 (9 mois) France

École de Projet Industriel - Plateforme d'entreprise

- Étude de faisabilité pour l'installation de services de gestion des déchets pour un pôle de villages français (5 000 habitants) : analyse financière, planification des investissements, optimisation et recherche opérationnelle, aide à la décision.

Education

INSEAD

Executive MBA, Business Administration and Management, General · (2015 - 2017)

Universite de Lorraine

Doctor of Philosophy - PhD, Management Sciences · (January 2023 - July 2025)

Tsinghua University

EMBA 清华大学经济管理学院 Tsinghua University School of Economics and Management, Business Administration and Management, General · (2015 - 2017)

Ecole Nationale Supérieure en Génie des Systèmes et de l'Innovation (ENSGSI)

Industrial Engineering Master degree specialized in Innovation, Institut National Polytechnique de Lorraine · (2006 - 2008)

Rheinland-Pfalz Technische Universität Kaiserslautern Landau (RPTU)

Business Engineering Machines Construction, MA · (2006 - 2007)

Irish American University

Diplôme de composition de musique de film et de jeux vidéos · (2023)

Master en Fine Arts en Direction d'orchestre (2025)